員会における企業結合審査が難航し、統合スケジュールは当初における貸出金シェアが約7割にのぼることから、公正取引委統合に関する基本合意を締結してから1年。統合すると長崎県ふくおかフィナンシャルグループ(FFG)と十八銀行が経営

ての里程標となる両社の経営統合をもとに検証する。少社会における地銀再編はどうあるべきなのか。地銀界にとっない。これまでの企業結合審査の考え方がある一方で、人口減の予定から延期された。しかし、両社の統合の意思は変わってい

「域の顧客の不安を解消し) 期待を実現できる決着が望まれる

元経済界や金融界には経営基盤強化への期待と、競争緩和等への不安が交錯している。委員会も、地域の顧客の利益を追求する立場は同じだが、議論は平行線のようだ。地えていくために経営統合の実現を目指す銀行側も、審査の長期化を厭わない公正取引本の他の多くの地域と同様、人口減少や経済構造の転換が進みつつある。長崎県を支ふくおかフィナンシャルグループと十八銀行の経営統合の舞台となる長崎県では、日

人口減少も進むの一次である。

タン関連遺産」についても世界本スコに推薦書が提出されている。そうした影響もあり、15年に長崎県を訪れた観光客数は延に長崎県を訪れた観光客数は延にる3328万4150人(前年に2・7%増)と2年連続で過

万9592人 (3・5%) 減少 南回の国勢調査 (10年) から4 前回の国勢調査 (10年) から4 前回の国勢調査 (10年) から4

いる。 市町村別にみると長崎市 に次いで減少数が大きい。人口 に次いで減少数が大きい。人口 に次いで減少数が大きい。人口 に次いで減少数が大きい。人口 に離島地域で高い傾向になって に離島地域で高い傾向になって

預金保険料率引下げの全貌3月に正式決定する

関の中長期的な厳しい収益環境の前では「焼け石に水」との冷静な声も聞かれる。減効果をもたらすとあって、金融界は歓迎ムードに包まれているが、地域金融機き下げる方向で最終調整中。マイナス金利政策に苦しむなか、金融機関に経費削関係者によれば、現在0・042%の料率を0・035~0・037%程度に引定した。3月21日に予定されている預金保険機構の運営委員会で正式に決定する。昨年来、水面下で検討されてきた2017年度以降の預金保険料率の引下げが内

複数案を慎重に検討

預金保険機構と金融庁は、2017年度以降の預金保険料率の引下げについて最終されている預保の最高意思決定機関であるでれている預保の最高意思決定機関である「運営委員会」で正式に決定する。関係者によれば、現在0・042%の料率が、0・035~0・037%程度の水準に引き下げられる見通しだという。

開催直前まで、責任準備金のシミュレーシが得られた」(同)という。運営委員会の下げても5兆円の水準に到達するとの結論下げても5兆円の水準に到達するとの結論をしている。そのシミュレーション上、「1年度以降の料率を0・037%に引き下げても5兆円の水準に到達するとの結論を対した。 「17年度以降の料率を0・037%に引きまず、「堅い数字」(関係者)とされています。

度に実行料率の・07%を0・042%に引検討会」での計7回の議論をふまえ、15年7月に設置された「預金保険料率に関する振り返ってみれば、預金保険料率は14年

ろうか。 に、なぜふたたび見直す判断に至ったのだき下げたばかりだ。それから2年も経たず

大きな要因は、預金が想定以上に積み上、大きな要因は、預金が想定以上に積み上に突入する」とのシナリオを考慮し、金融機関の預金残高は横ばいで推移するシミュルーションのもとで料率が設定された。だが、その後の預金残高は横ばいで推移するシミュレーション以上に力強く、預金保険料がかかる「被保険預金」は2年間で約60兆円かかる「被保険預金」は2年間で約60兆円のでは3。

(関係者)。その結果、「目標の責任準備金処理した際に、一般勘定から振興銀に資金がの保守的想定よりも順調で、それが責任構(RCC)が振興銀の資産の買取りを続構(RCC)が振興銀の資産の買取りを続構(RCC)が振興銀の資産の買取りを続けてきたが、「納付金収入(回収益)が当構(RCC)が振興銀の資産の買取りを続けてきたが、「納付金収入(回収益)が当構(RCC)が振興銀の資産の資産の関係といる。破綻処理手

そもそも前述した検討会の報告書(15年1月公表)には、「付保対象預金の実際の1月公表)には、「付保対象預金の実際の記されている。これらをふまえて適用料率にされている。これらをふまえて適用料率はが平を今回あらためて検討会の報告書(15年4月公表)には、「付保対象預金の実際の1月公表)には、「付保対象預金の実際の1月公表)に対した検討会の報告書(15年2月公表)に対した検討会の報告書(15年2月公表)に対しているよう。

な状況になっているという。

5兆円は1年前倒しの達成が可能」(同)

物運営(フィデューシャリー・デューティー)**に**

期受取りサービス

販売会社からの細やかな提案も可能に 投資家主導で、 定期(毎月)分配と同等の経済効果が見込め、

アリングし、運用プランを提供したいはずだ。そこで本稿では、その解決策の一つと に分配金額が決まっており、個々の投資家の必要としているキャッシュフローに必ず 毎月分配型ファンドが大勢を占める。しかし、毎月分配型ファンドは、ファンドごと ポスト・リタイアメント層に提供しているのは、富裕層など一部の投資家層を除くと、 しもきめ細かく対応していない。本来、販売会社としては、投資家ごとにニーズをヒ 〝顧客本位〟という視点からも「定期受取りサービス」の採用を提案したい。

ポスト・リタイアメント層への バックアップが不十分

ことが「リタイアメント」だと は充実しつつあるものの、ポス である資産形成層への投資教育 すると、プレ・リタイアメント 字どおり「働くことをやめる」 しても一つの反省点がある。文 われわれ投資信託運用会社と

投資教育は、 べて十分ではなかったのではな など当該層にマッチした保険商 ベントに応じた資産形成の必要 や今後の金利等市場環境の見通 いかという点である。 品を提供している保険業界に比 ト・リタイアメント層に対する し、老後の必要資金やライフイ 資産形成層に対しては、 運用面での資産分散の重要 医療・介護・年金 現在

投資家層を除けば、その多くが ドも充実しているように感じる。 ンドとなると、富裕層等一部の れておらず、提供しているファ 教育がそれほど積極的に展開さ ト層に対しては、これまで投資 ゲットとしたバランス型ファン いる。また、資産形成層をター る投資教育の方法が確立されて 性や時間分散の有益性を説明す 一方、ポスト・リタイアメン

常務執行役員兼リテール事業本部長

大柳

雄

日興アセットマネジメント

と思われる。 ことがあげられる。しかしなが 散投資型のファンドに分がある ら、その投資対象の多くは、単 ほぼ同等の経済効果が得られる 時間分散で一部換金することと 月分配型ファンドの利点の一つ 毎月分配型ファンドである。 ・リターン特性の向上には、分 資産であり、 毎月払い出される分配金が 長期的なリスク